



Dossier de candidature

Ce dossier sera traité confidentiellement. Sa diffusion sera limitée à l'équipe de l'incubateur, aux experts et au comité d'incubation. Il est important que ce dossier soit rempli rigoureusement, il constitue un critère de sélection à part entière de votre projet. Joindre les documents suivants :

- CV de chaque porteur
- Matrice SWOT

Nom du projet/de la start-up

Le porteur de projet :

Joindre les C.V de chaque porteur et les annexer à la fin du dossier

Porteur principal du projet :

Nom

Prénom

Téléphone

Adresse

Mail

Synthèse de l'équipe :

Nom/Prénom	Statut actuel ou employeur	Dernier diplôme et lieu d'optention	Rôle dans l'équipe	Contact de l'équipe

Êtes-vous dédié à 100% au projet ? (tous les membres)

Oui

Non

En quoi vous ou votre équipe êtes les plus à même de mener à bien ce projet ?

Quel est votre avantage concurrentiel ? (Qu'est-ce que votre entreprise apportera de plus et de manière efficace aux solutions existantes et/ou face à vos concurrents ?)

Serez-vous disponible à plein temps sur Saint-Etienne pendant le programme (24 mois) ?

Quel est le business model envisagé ce jour ? (Comment comptez-vous gagner de l'argent ?)

Le projet :

Pitcher votre projet en deux phrases

Quel est le constat de départ de votre entreprise ? Quel problème tentez-vous de résoudre ? (En une phrase)

Qu'avez-vous accompli jusqu'ici ? Quelles grandes étapes avez-vous franchi ?

Quelle solution apportez-vous ? Quel est le caractère différenciant de votre projet ? (5 lignes maximum)

Quels sont, objectivement, vos points de blocages ?

Quel marché cible votre projet ?

BtoB BtoC BtoBtoC Autre

Quel est le potentiel du marché ?

(Taille du marché, maturité du marché par rapport à votre solution, barrières d'entrée potentielles...)

Dans quel domaine, auriez-vous besoin de notre accompagnement

Financement, gestion financière

Identification du marché

Protections juridiques, statuts, ...

Numérique, informatique

Stratégie marketing, communication,
digitale

Business Plan

Autres, précisez :

Quelles sont les grandes étapes de votre développement, techno, commercial, financière ? (à 6, 12 et 24 mois)

Quelles sont les solutions existantes/alternatives ? Qui sont vos concurrents ? Quels sont leurs avantages concurrentiels ? Quelles sont les solutions alternatives à ce que vous proposez ? Quelles sont les imperfections ou insatisfactions constatées dans les offres existantes ?

A quelle entreprise souhaiteriez-vous ressembler dans 5 ans et pourquoi ?

Avez-vous déjà des clients ? si oui lesquels ?

Combien de temps avez-vous devant vous sans pouvoir vous rémunérer ?

Quelles sont vos recettes ?

Quelles sont vos dépenses ?

Le financement de votre projet :

Quel est le montant de vos fonds propres ?

Envisagez-vous une levée de fonds dans les 24 mois ? si oui pour quelle utilisation ?

Perspectives de lancement de l'entreprise

L'incubateur a pour objectif de vous aider à développer votre projet et à terme créer votre entreprise, aussi, il est important d'aborder les perspectives de lancement de cette dernière. Cette partie soulève des questions auxquelles vous serez confronté mais il n'est pas obligatoire d'y répondre de façon détaillée.

Quelle est la date de création de l'entreprise envisagée ?

Quelles sont les perspectives d'activité à 24 mois : chiffre d'affaires, nombre d'employés ...

Quels financements pensez-vous solliciter ?

Love money

Subvention BPI

Prêt d'honneur

Autres

Ne sait pas à cette date

Aucun

Vos motivations pour intégrer LA BASE

Pourquoi souhaitez-vous intégrer l'incubateur USE'In, et pas un autre ?

Un dernier mot ?

Engagement du porteur

Je certifie sur l'honneur l'exactitude de ces informations

Date

Nom

Signature :



LA BASE - Incubateur Use'In
Centre des Savoirs et de l'Innovation
42000 Saint-Etienne
04 77 91 58 92
innovation@telecom-st-etienne.fr